
Increase Leads and Drive Sales with the Pardot Lightning App (PDX101)

ID PDX101 Prix sur demande Durée 3 jours

A qui s'adresse cette formation

Ce cours est conçu pour les spécialistes du marketing Pardot et les administrateurs Salesforce responsables de la conception, de la création et de la mise en œuvre de flux de travail et de rapports marketing dans l'application Pardot Lightning. Il s'adresse également aux utilisateurs professionnels qui souhaitent en savoir plus sur l'application Pardot Lightning. Ce cours permet à tous ceux qui souhaitent passer l'examen de certification Salesforce Pardot Specialist d'acquérir d'excellentes bases.

Pré-requis

Complétez le trailmix suivant avant de venir en cours : Trailmix, Trailhead Academy

Objectifs

À l'issue de cette formation, vous saurez :

- Activer l'application Pardot Lightning
- Expliquer la relation créée entre Pardot et Salesforce une fois l'application Pardot Lightning activée
- Générer des pistes avec les différents outils de génération de piste de l'application Pardot Lightning, notamment les formulaires, les pages de renvoi et les redirections personnalisées
- Gérer les pistes avec les outils de gestion des pistes de Pardot Lightning App, notamment les actions de page, les règles d'automatisation, les règles de segmentation, les listes dynamiques et les actions d'achèvement
- Engager le dialogue avec les prospects avec les principaux outils d'engagement de Pardot Lightning App, notamment la messagerie électronique, la personnalisation, le contenu dynamique et Engagement Studio
- Qualifier les prospects avec les fonctionnalités de notation et d'évaluation de Pardot Lightning App
- Interpréter les données générées via les fonctionnalités de création de rapports de Pardot Lightning App
- Concevoir et exécuter des flux de travail marketing

complets de bout en bout à l'aide de Pardot Lightning App

Contenu

- Introduction au cours
- Intégration Salesforce
- Admin
- Visiteurs et Prospects
- Gestion de listes
- Personnalisation et Email Marketing
- Formulaires et pages de destination
- Gestion des pistes
- Qualification de pistes
- Maturation des pistes

Increase Leads and Drive Sales with the Pardot Lightning App (PDX101)

Centres de formation dans le monde entier



Fast Lane Institute for Knowledge Transfer (Switzerland) AG

Husacherstrasse 3
CH-8304 Wallisellen
Tel. +41 44 832 50 80

info@flane.ch, <https://www.flane.ch>