

Mitarbeitergespräche (MGS)

ID MGS Price CHF 1,270.—(excl. VAT) **Duration** 2 days

Who should attend

Das Seminar "Mitarbeitergespräche" wendet sich an Führungskräfte, Nachwuchs-Führungskräfte, Projektleiter und Personalverantwortliche, die die Motivation haben, Mitarbeitergespräche noch wirkungsvoller zu führen.

Course Objectives

In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie Mitarbeiter und Personalgespräche effektiv durchführen für langfristigen und gewinnbringenden Erfolg.

- Sie werden mit den Grundlagen der erfolgreichen Personalgespräche für ein besseres Verständnis vertraut gemacht
- Sie lernen konstruktive Mitarbeitergespräche zu führen, um Ihre Mitarbeiter langfristig zu motivieren
- Sie verstehen, welches Umfeld und Rahmenbedingungen geschaffen werden muss, um das Mitarbeitergespräch erfolgreich zu meistern
- Sie erhalten wertvolle Tipps und Tricks in der Gesprächsführung, um auch in schwierigen Situationen einen kühlen Kopf zu bewahren.

Course Content

Grundlagen für den Austausch – das Mitarbeitergespräch:

- Gemeinsam Zeit einplanen und die Unternehmensziele fokussieren
- Gemeinsam engagieren: im Dialog Informationen austauschen und aufnehmen
- Wesentliche Elemente und Phasen jeder Gesprächssituation
- Geplante und auch spontane Gesprächssituationen: gelebte Agilität

Gesprächssituationen und - Formate: konstruktive Mitarbeitergespräche führen

- Personalgespräche: den richtigen Rahmen schaffen
- Der Mitarbeiter im Fokus: das Jahresgespräch und die Zielvereinbarung

- Motivationsgespräch: Wie motiviere ich im Sinne des Unternehmens?
- Mitarbeiterorientierung: das Anerkennungsgespräch
- Konstruktiv in der Sache - das Kritikgespräch
- Wie spreche ich Stärken und Schwächen an?
- Personalentwicklung: das Fördergespräch und das Beurteilungsgespräch
- Einstellungs- und Beurteilungsgespräche

Das richtige Umfeld schaffen:

- Interessenlage des Mitarbeiters richtig einschätzen und Motive ansprechen
- Wellenlänge und persönliche „Chemie“ in einem Gespräch
- Teamgeist und Teamfit

Gesprächsführung:

- Positives Gesprächsklima: Körpersprache und ihre Auswirkung
- Wie lenke ich Gespräche durch Fragetechniken
- Die Balance zwischen direktivem und non-direktivem Gesprächsverhalten
- Körpersprache und ihre Auswirkungen
- Förderliche und hemmende Faktoren beim Mitarbeitergespräch
- Der Gesprächsabschluss

Mitarbeitergespräche (MGS)

Training Centres worldwide



Fast Lane Institute for Knowledge Transfer (Switzerland) AG

Husacherstrasse 3
CH-8304 Wallisellen
Tel. +41 44 832 50 80

info@flane.ch, <https://www.flane.ch>