

Überzeugend reden - Grundlagen der Rhetorik (UERGR)

ID UERGR Price CHF 1,640.—(excl. VAT) Duration 2 days

Who should attend

Fach- und Führungskräfte, Teamleiter, Projektleiter.

- Erste Phasen der Kontaktaufnahme
- Erzeugung von Aufmerksamkeit
- Wahrnehmung und Deutung der Signale der Zuhörer
- Zuhörergerechte Darstellung der Argumente

Prerequisites

Es werden keine besonderen Kenntnisse vorausgesetzt.

Einwandbehandlung

- Positives Nutzen von Einwänden
- Verschiedene Interessen
- Wichtige und berechtigte Einwände
- Umgang mit Zwischenrufen, Störungen und unfairen Einwänden

Course Content

Vorbereitung

- Definition der Zielsetzung
- Festlegung der Schwerpunkte
- Reduktion auf das Notwendige
- ABC-Analyse

Selbstmanagement in der Redesituation

- Das innere Drehbuch
- Setzen und Erreichen von Zielen
- Positive Nutzung von Lampenfieber
- Denk- und Sprechblockaden
- Positive Ressourcen
- Sprech- und Atemtechnik
- Körpersprache
- Der positive erste Eindruck

Verschiedene Redeanlässe

- Sachvortrag
- Überzeugungsvortrag
- Stegreifrede

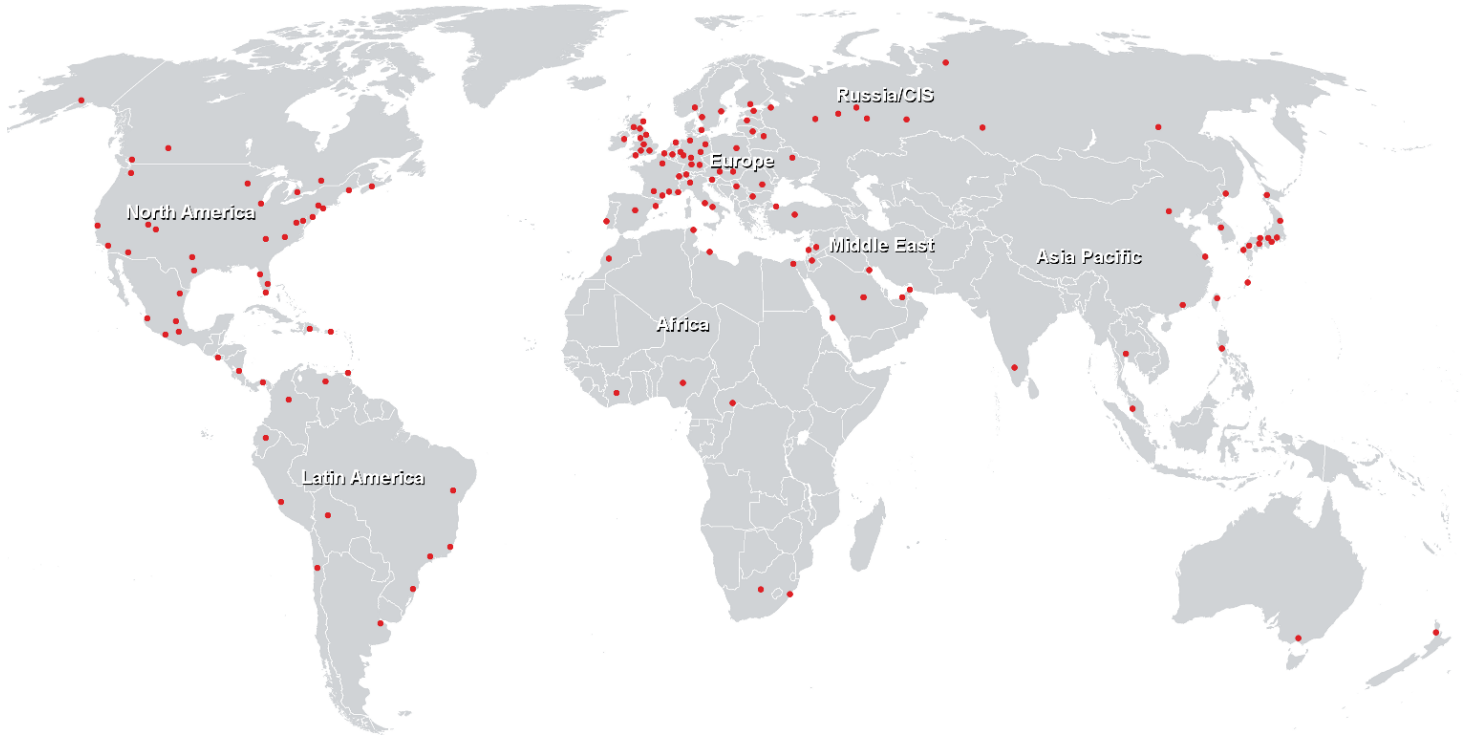
Aufbau von Vortrag und Rede

- Formen der Rede
- Gliederungsarten und -möglichkeiten
- Einleitung und Schluss
- Redefiguren
- Rhetorische Stilmittel
- Stichwortmanuskript

Orientierung am Zuhörer

Überzeugend reden - Grundlagen der Rhetorik (UERGR)

Training Centres worldwide



Fast Lane Institute for Knowledge Transfer (Switzerland) AG

Husacherstrasse 3
CH-8304 Wallisellen
Tel. +41 44 832 50 80

info@flane.ch, <https://www.flane.ch>