Securing your Customer with DNA (DNAS)

ID DNAS **Preis** CHF 780.– (exkl. MwSt.) **Dauer** 1 Tage

Zielgruppe

Alle Vertriebsmitarbeiter, die die DNA- und Sicherheitslösungen von Cisco positionieren möchten, einschliesslich Account Manager, Account Directors, Business Development, Sales Support und Pre-Sales.

Voraussetzungen

Keine

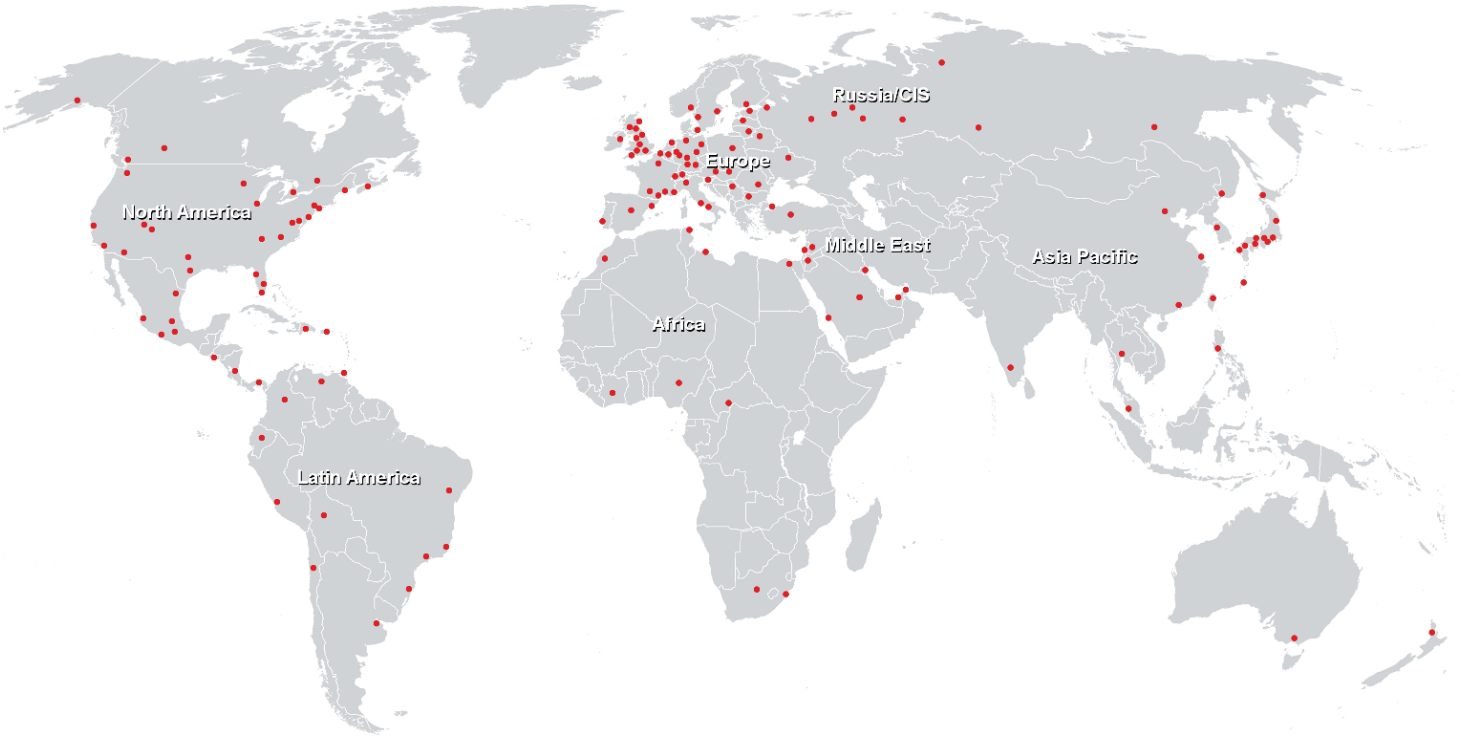
Kursziele

Lernergebnisse:

- Sie sind in der Lage, den Wert der Cisco DNA für das Erreichen der strategischen Geschäftsziele eines Kunden zu erläutern.
- Diskutieren Sie, wie wichtig es ist, Sicherheit und DNA gemeinsam zu verkaufen, um neue Möglichkeiten zu schaffen.
- Sie sind in der Lage, den Wert einer Cisco Secure DNA für einen Kunden zu erläutern und darzulegen, wie das Geschäft des Kunden davon profitieren und umgestaltet werden kann.
- Gewährleistung, dass die Sicherheit in jedem DNA-Deal enthalten ist
- Verstehen Sie den einzigartigen Wert von Cisco auf dem Markt und wie Sie ihn nutzen können, um Einwände und die Konkurrenz zu besiegen.
- Sicherstellen, dass beim Verkauf und bei der Positionierung der Cisco DNA die Sicherheit an erster Stelle steht und dass sie digital bereit ist.
- eine visuelle Demonstration der wichtigsten DNA-Sicherheitskomponenten bieten

Securing your Customer with DNA (DNAS)

Weltweite Trainingscenter





Fast Lane Institute for Knowledge Transfer (Switzerland) AG

Husacherstrasse 3
CH-8304 Wallisellen
Tel. +41 44 832 50 80

info@flane.ch, https://www.flane.ch