



Empower sellers with Dynamics 365 Sales (MB-280T02)

ID MB-280T02 **Preis** CHF 1'680.– (exkl. MwSt.) **Dauer** 2 Tage

Zielgruppe

Dieser Kurs richtet sich an IT- oder Vertriebsexperten, die erfahren möchten, wie sie Dynamics 365 Sales und Microsoft Copilot for Sales für ihre Organisationen einsetzen können.

Voraussetzungen

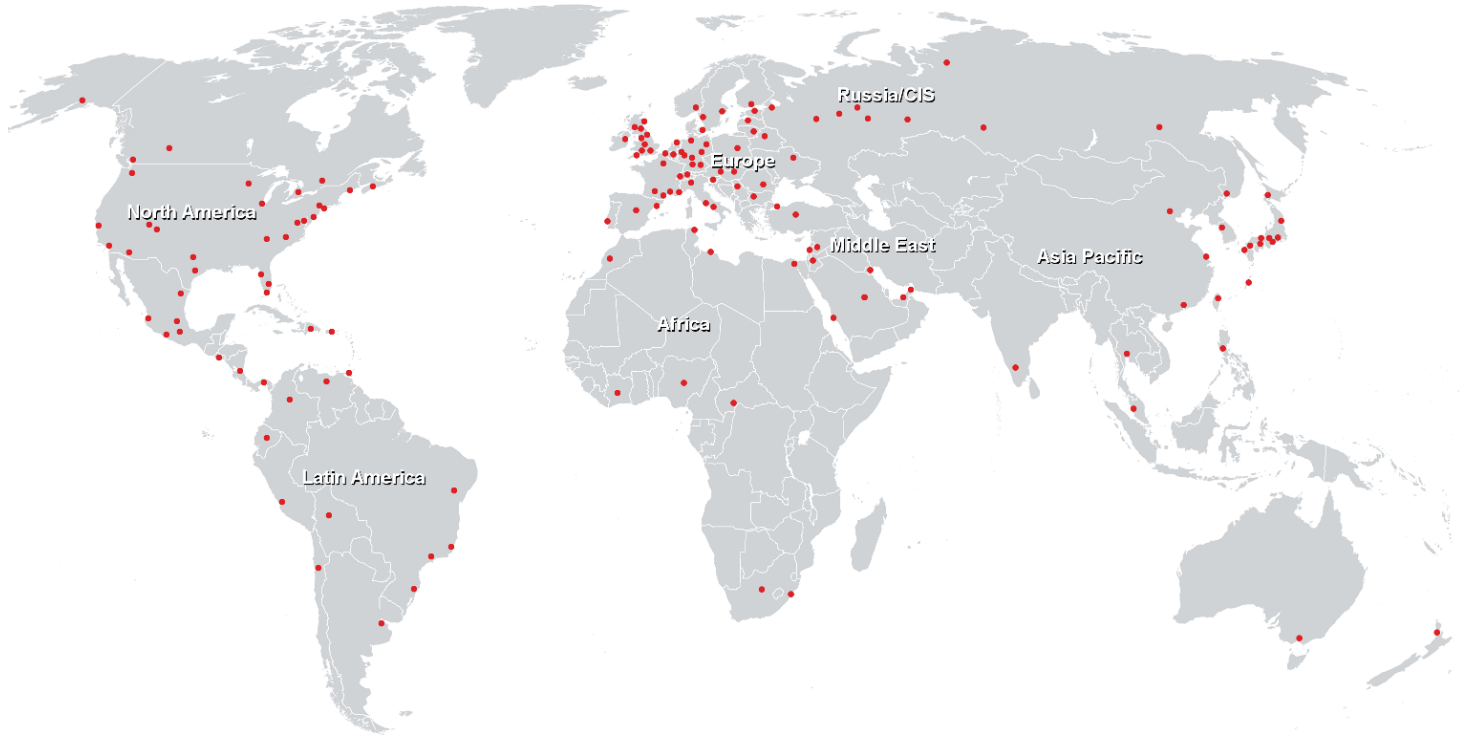
- Teilnehmer sollten die grundlegenden Vertriebsprinzipien kennen.
- Teilnehmer sollten mit der Customer Experience-Suite von Dynamics 365, einschliesslich Dynamics 365 Sales und Dynamics 365 Customer Insights vertraut sein. Sie sollten ausserdem Grundkenntnisse im Bereich der Konfiguration modellgesteuerter Anwendungen aufweisen.

Kursinhalt

- Mit Dynamics 365 Sales arbeiten
- Vertriebsbeschleunigungs-Funktionen in Dynamics 365 Sales einrichten und verwenden
- Zielverwaltung in Dynamics 365 Sales und Customer Service implementieren
- Dynamics 365 Sales mit Tools und Apps erweitern



Weltweite Trainingscenter



Fast Lane Institute for Knowledge Transfer (Switzerland) AG

Husacherstrasse 3
CH-8304 Wallisellen
Tel. +41 44 832 50 80

info@flane.ch, <https://www.flane.ch>