

Master Class: AI Sales Expert (AISE)

ID AISE Preis auf Anfrage Dauer 2 Tage

Zielgruppe

Diese Schulung ist ideal für Vertriebsprofis, Kundenbetreuer und Geschäftsentwicklungsteams, die ihre KI-Kenntnisse vertiefen und ihre Fähigkeit verbessern möchten, KI-bezogene Produkte und Dienstleistungen zu verkaufen.

Vertriebsstrategie umsetzen.

Kursziele

Warum sollten Sie sich für dieses Schulungsprogramm entscheiden?

- **Praktische Fertigkeiten:** Gehen Sie über die Theorie hinaus mit praktischen Übungen, Rollenspielen und Lernen im Workshop-Stil.
- **Branchenrelevante Inhalte:** Gewinnen Sie Einblicke, wie KI Sektoren wie das Gesundheitswesen, das Finanzwesen, den Einzelhandel und viele mehr verändert.
- **Fachkundige Anleitung:** Geführt von erfahrenen Fachleuten mit jahrelanger Erfahrung im Bereich KI-Vertrieb und Technologie.

Kursinhalt

Tag 1:

- **Grundlagen der KI und generativen KI:** Gewinnen Sie ein klares Verständnis von KI und GenAI, erkunden Sie aktuelle Trends und lernen Sie, Marktchancen zu erkennen.
- **KI-Technologien und -Tools:** Entdecken Sie die Kerntechnologien, die hinter KI stehen, die notwendigen Hardware- und Softwareanforderungen und wie man KI-Lösungen in Kundenumgebungen integriert.

Tag 2:

- **Vertrieb von KI-Produkten und -Dienstleistungen:** Entwickeln Sie Strategien, um KI-Angebote überzeugend zu präsentieren, auf Kundenbedenken einzugehen und die greifbaren Vorteile von KI-Lösungen hervorzuheben.
- **Bewährte Verkaufstechniken und Best Practices:** Lernen Sie, wie Sie überzeugende Angebote erstellen, langfristige Kundenbeziehungen aufbauen und eine erfolgreiche AI-

Master Class: AI Sales Expert (AISE)

Weltweite Trainingscenter



Fast Lane Institute for Knowledge Transfer (Switzerland) AG

Husacherstrasse 3
CH-8304 Wallisellen
Tel. +41 44 832 50 80

info@flane.ch, <https://www.flane.ch>