



Master Class: AI Sales Expert (AISE)

ID AISE **Preis** CHF 1'950.– (exkl. MwSt.) **Dauer** 2 Tage

Zielgruppe

Vertriebsstrategie umsetzen.

Diese Schulung ist ideal für Vertriebsprofis, Kundenbetreuer und Geschäftsentwicklungsteams, die ihre KI-Kenntnisse vertiefen und ihre Fähigkeit verbessern möchten, KI-bezogene Produkte und Dienstleistungen zu verkaufen.

Kursziele

Warum sollten Sie sich für dieses Schulungsprogramm entscheiden?

- Praktische Fertigkeiten: Gehen Sie über die Theorie hinaus mit praktischen Übungen, Rollenspielen und Lernen im Workshop-Stil.
- Branchenrelevante Inhalte: Gewinnen Sie Einblicke, wie KI Sektoren wie das Gesundheitswesen, das Finanzwesen, den Einzelhandel und viele mehr verändert.
- Fachkundige Anleitung: Geführt von erfahrenen Fachleuten mit jahrelanger Erfahrung im Bereich KI-Vertrieb und Technologie.

Kursinhalt

Tag 1:

- Grundlagen der KI und generativen KI: Gewinnen Sie ein klares Verständnis von KI und GenAI, erkunden Sie aktuelle Trends und lernen Sie, Marktchancen zu erkennen.
- KI-Technologien und -Tools: Entdecken Sie die Kerntechnologien, die hinter KI stehen, die notwendigen Hardware- und Softwareanforderungen und wie man KI-Lösungen in Kundenumgebungen integriert.

Tag 2:

- Vertrieb von KI-Produkten und -Dienstleistungen: Entwickeln Sie Strategien, um KI-Angebote überzeugend zu präsentieren, auf Kundenbedenken einzugehen und die greifbaren Vorteile von KI-Lösungen hervorzuheben.
- Bewährte Verkaufstechniken und Best Practices: Lernen Sie, wie Sie überzeugende Angebote erstellen, langfristige Kundenbeziehungen aufbauen und eine erfolgreiche AI-

Master Class: AI Sales Expert (AISE)

Weltweite Trainingscenter



Fast Lane Institute for Knowledge Transfer (Switzerland) AG

Husacherstrasse 3
CH-8304 Wallisellen
Tel. +41 44 832 50 80

info@flane.ch, <https://www.flane.ch>