

## Google AI Integration for Sales - Intermediate (GAIISE2)

ID GAIISE2 Preis CHF 350.– (exkl. MwSt.) Dauer 3.5 Stunden

### Zielgruppe

- Vertriebsbeauftragte
- Kundenbetreuer
- Sales Manager
- Spezialisten für Verkaufsprozesse

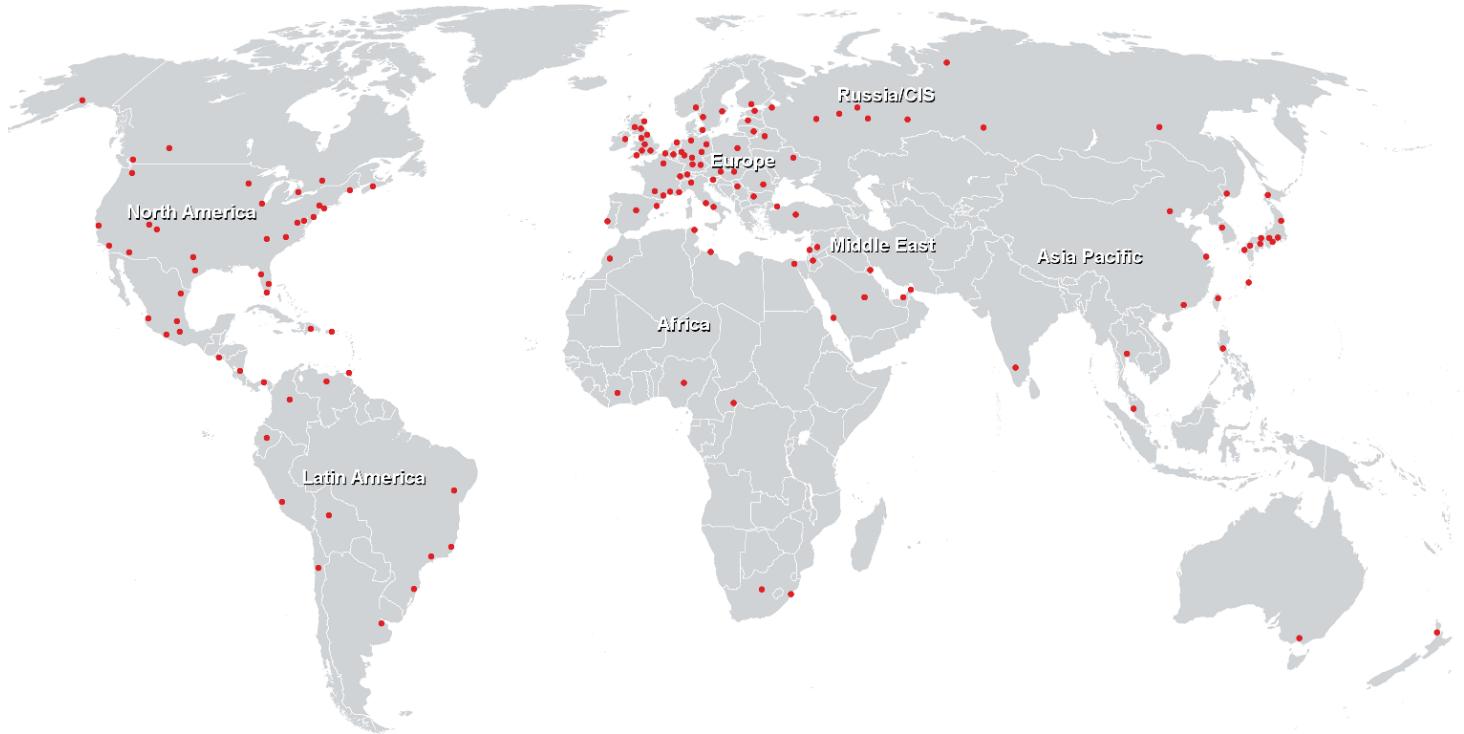
### Voraussetzungen

- Basic Google Apps familiarity, Google Workspace skills, Gemini familiarity, basic NotebookLM skills, basic Agentspace knowledge and skills, Sales lifecycle process knowledge, CRM software familiarity

### Kursziele

- Nutzen Sie die Kernfunktionen von Gemini, um die Kundenansprache zu personalisieren, die Produktivität zu steigern und das Kundenbeziehungsmanagement zu verbessern.
- Wenden Sie die fortschrittlichen Gemini-Funktionen (Gems) an, um hochgradig massgeschneiderte Kundenbindungsstrategien und proaktive Pipeline-Risikoanalyserahmen zu entwickeln.
- Nutzen Sie NotebookLM Enterprise zur sicheren Abfrage und Synthese von Informationen aus Sales Playbooks und Kundenprotokollen für massgeschneiderte Angebote und kundenspezifische Mitteilungen.
- Automatisieren Sie sich wiederholende Vertriebsaufgaben und Arbeitsabläufe mit Agentspace und verbessern Sie die Effizienz und Konsistenz in Bereichen wie dem Geschäftsverlauf und der Verteilung von Sicherheiten.

## Weltweite Trainingscenter



## Fast Lane Institute for Knowledge Transfer (Switzerland) AG

Husacherstrasse 3  
CH-8304 Wallisellen  
Tel. +41 44 832 50 80

[info@flane.ch](mailto:info@flane.ch), <https://www.flane.ch>