Google AI Integration for Sales (GAIISE)

ID GAIISE **Preis** CHF 350.– (exkl. MwSt.) **Dauer** 3 Stunden

Zielgruppe

- Vertriebsbeauftragte
- Kundenbetreuer
- Sales Manager
- Spezialisten für Verkaufsprozesse

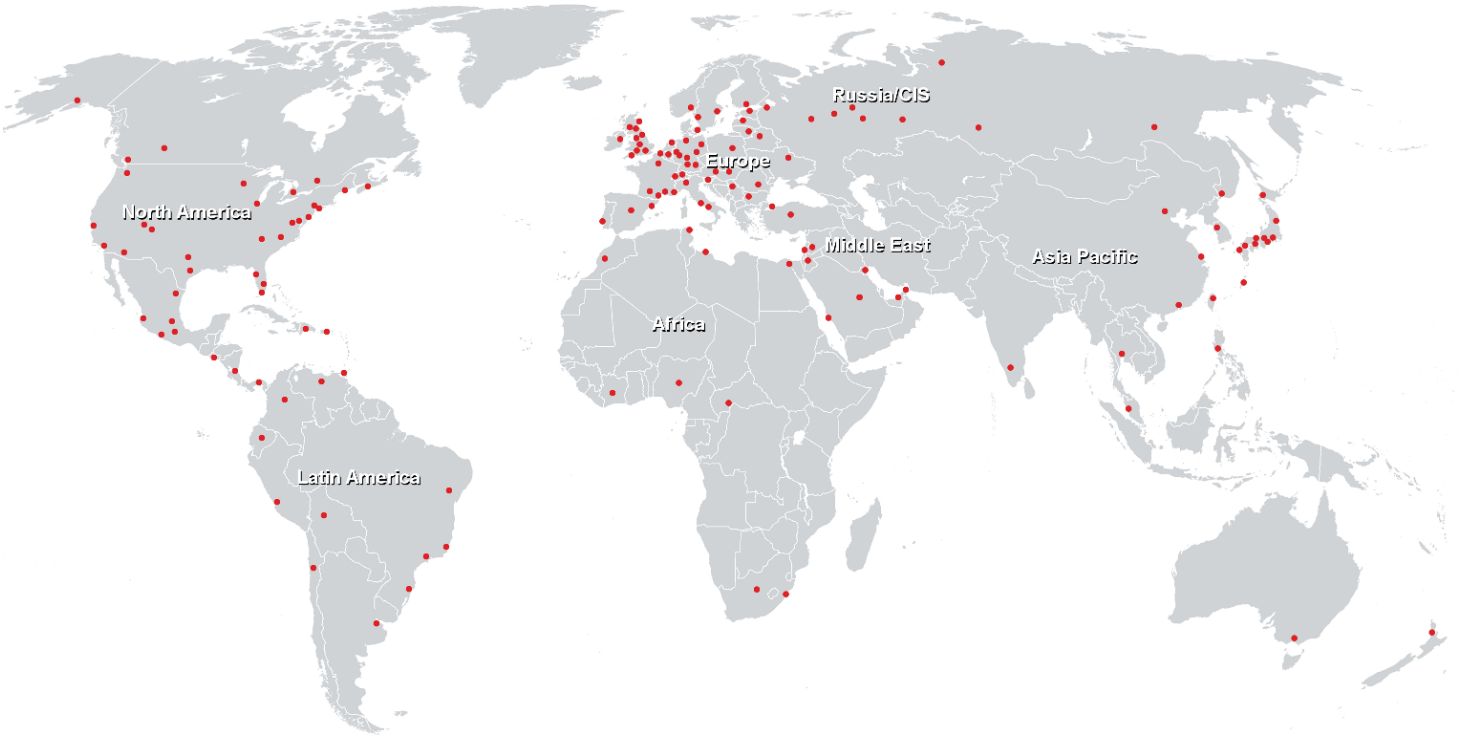
Voraussetzungen

- Grundlegende Google Apps-Kenntnisse, Google Workspace-Kenntnisse, Gemini-Kenntnisse, grundlegende NotebookLM-Kenntnisse, grundlegende Agentspace-Kenntnisse und -Fähigkeiten, Kenntnisse des Sales Lifecycle-Prozesses, CRM-Software-Kenntnisse

Kursziele

- Nutzen Sie die Kernfunktionen von Gemini, um die Kundenansprache zu personalisieren, die Produktivität zu steigern und das Kundenbeziehungsmanagement zu verbessern.
- Nutzen Sie NotebookLM Enterprise zur sicheren Abfrage und Synthese von Informationen aus Sales Playbooks und Kundenprotokollen für massgeschneiderte Angebote und kundenspezifische Mitteilungen.
- Automatisieren Sie sich wiederholende Vertriebsaufgaben und Arbeitsabläufe mit Agentspace und verbessern Sie die Effizienz und Konsistenz in Bereichen wie dem Geschäftsverlauf und der Verteilung von Sicherheiten.

Weltweite Trainingscenter





Fast Lane Institute for Knowledge Transfer (Switzerland) AG

Husacherstrasse 3
CH-8304 Wallisellen
Tel. +41 44 832 50 80

info@flane.ch, https://www.flane.ch