

# Beschleunigen Sie Ihren Weg in das Internet der Dinge!

Fast Lane unterstützt Kunden, Hersteller und Systemintegratoren dabei, die durch zunehmende Vernetzung, Datenanalysen und neue Kunden- und Mitarbeitererfahrungen entstehenden Möglichkeiten voll auszuschöpfen und praktische Kenntnisse über IoT-Lösungen aufzubauen. Unsere Spezialisten entwickeln IoT-Lösungen und -Services für verschiedenste Branchen und begleiten bei der digitalen Transformation. Fast Lane IoT-Services umfassen:

- ✓ Awareness und Kundenqualifizierung: IoT Webinare, Roadshows
- ✓ Demand Generation Services: IoT Test Drives, Customer Engagement Workshops
- ✓ Rapid Prototyping und Proof-of-Value Services
- ✓ IoT Mentored Implementation
- ✓ Staff Augmentation

## relayr Internet of Things (IoT) Workshops

Als weltweit exklusiver Trainingspartner von relayr und weltweiter Cisco Specialized Learning Partner haben wir sehr fokussierte relayr Sales Enablement Workshops entwickelt. Die Workshops bieten relayr Partnern die Möglichkeit, ihre IoT-Expertise zu erweitern und dadurch ihre Marktchancen in allen Branchen zu verbessern und ihr IoT-Geschäft weiter zu entwickeln.



## relayr Sales Enablement Training für Account Manager (RSEAM)

**ID** RSEAM **Preis** 950,00 EUR (exkl. MwSt.) **Dauer** 1 Tag

Wie können Sie eine strategische und tiefere Beziehung mit wichtigen Line-of-Business (LOB) Stakeholdern aufbauen und dabei die enormen Auswirkungen des IoT auf die Organisation und Geschäftsmodelle Ihrer Kunden verdeutlichen? In diesem umfassenden, eintägigen Sales Enablement Workshop werden Sie die wesentlichen Möglichkeiten entdecken, die durch den Einsatz der relayr IoT Plattform und Lösungen entstehen.

### Zielgruppe

- Account Manager, Business Development Manager, technische Vertriebsmitarbeiter

### Voraussetzungen

- Cisco Business Value Specialist Zertifizierung oder entsprechende Kenntnisse empfohlen

### Kursinhalt

- IoT Grundlagen
  - Überblick über IoT Möglichkeiten
  - IoT aus relayr's Perspektive
  - Marktchancen mit relayr
- Business Outcomes mit relayr
  - Gemeinsame Angebote und Value Propositions
  - Go-to-Market Strategie und Fokus
- Vertikale Märkte
  - Vertriebsstrategien für die herstellende Industrie
  - Vertriebsstrategien für die Baubranche
- IoT Sales Workshop
  - Key Messaging
  - Der Entscheidungsprozess
  - IoT Vertriebsmethodik
  - Vertriebsressourcen

### Termine Deutschland

Düsseldorf	10.04.2017
Berlin	17.05.2017
München	02.08.2017
Hamburg	08.11.2017

### Termine Italien

Rom	19.05.2017
Rom	18.08.2017
Rom	17.11.2017

### Termine Spanien

Madrid	12.05.2017
Madrid	11.08.2017
Madrid	10.11.2017

### Termine Großbritannien

London	05.05.2017
London	04.08.2017
London	03.11.2017

## relayr Sales Enablement Training für Pre-Sales Engineers (RSESE)

**ID** RSESE **Preis** 1.950,00 EUR (exkl. MwSt.) **Dauer** 2 Tage

Dieser zweitägige Praxisworkshop vermittelt Ihnen die erforderlichen Kenntnisse und Skills, um tiefere Kundengespräche über relayr IoT-Lösungen zu führen. Sie werden in die Lage versetzt, technischen Entscheidungsträgern die Möglichkeiten des IoT und den Wert für ihr Unternehmen im Detail aufzuzeigen und anhand verschiedener Anwendungsfälle im jeweiligen Umfeld des Kunden zu demonstrieren.

### Zielgruppe

- Pre-Sales Engineers bei Value Added Resellern und Systemintegratoren, Lösungsarchitekten

### Voraussetzungen

- Grundlegendes Verständnis für Sensoren, Aktoren, IT / Operations Technology (OT) Protokolle sowie für industrielle Netzwerke und Automatisierung / SCADA (Supervisory Control and Data Acquisition) Umgebungen

### Kursinhalt

- IoT Marktchancen durch Nutzung der relayr IoT Plattform
- Positionierung von IoT-Lösungen zur Gewinnung von Kunden für relayr und andere Technologien
- "Mon-IoT-ize" relayr's IoT-Lösungen
- Beratende Vertriebsmethoden zur Beschleunigung des IoT-Vertriebs
- relayr IoT-Architekturplattform im Detail
- Branchenspezifische Anwendungsfälle und IoT-Applikationen für relayr Lösungen
  - Industrielle Retrofits für Manufacturing, für Fabriken und zur vorbeugenden Maschineninstandhaltung
  - Smart Buildings und Offices
  - Einzelhandel
  - Fahrzeugbranche
- relayr Solution Lifecycle Modell
  - Erzeugen von Awareness: Durchführung von strukturierten Demonstrationen, Hackathons und technischen Präsentationen
  - Vertiefung des relayr '5-4-3 IoT Innovationsprozesses', der Entwicklung von IoT-Lösungen in nur einem Geschäftsquartal ermöglicht
  - Best Practices für relayr IoT-Projekte

### Labs

- Präsentation der relayr Plattform für einen Kunden
  - Demonstration der relayr Whitebox Lösung für Smart Buildings
  - Demonstration der relayr IoT-Plattform und Nutzung der Smartphone-App
- relayr IoT-Lab
  - Einrichtung und Betrieb des Sensor-Kits
  - Nutzung des SDKs zur Kommunikation mit einem Fog/Edge Compute Gateway Device
  - Konfiguration eines Fog/Edge Compute Gateway Devices zur Übermittlung von Sensordaten an die relayr Cloud API
  - Einrichtung des relayr Dashboards zur Anzeige von Echtzeitdaten und Interaktion mit Geräten



#### Termine Deutschland

Düsseldorf	11.04.-12.04.17
Berlin	18.05.-19.05.17
München	03.08.-04.08.17
Hamburg	09.11.-10.11.17
<b>Termine Italien</b>	
Rom	25.05.-26.05.17
Rom	24.08.-25.08.17
Rom	23.11.-24.11.17

#### Termine Spanien

Madrid	18.05.-19.05.17
Madrid	17.08.-18.08.17
Madrid	16.11.-17.11.17

#### Termine Großbritannien

London	11.05.-12.05.17
London	10.08.-11.08.17
London	09.11.-10.11.17

Unsere IoT-Experten passen die Trainingsangebote gerne auf Ihre speziellen Gegebenheiten, Ziele und Anforderungen an. Ihre maßgeschneiderte Schulung führen wir entweder in einem unserer Trainingszentren oder in Ihren Räumlichkeiten für Sie durch. Teilen Sie uns einfach Ihre Anforderungen mit, und wir erstellen Ihnen umgehend ein unverbindliches Angebot.

### Über Fast Lane

Die weltweite Fast Lane-Gruppe ist Spezialist für Technologie- und Business-Training und Beratung im Highend-Bereich. Fast Lane ist autorisierter Trainingspartner von Cisco, Microsoft, NetApp, VMware, Barracuda, AWS, Red Hat, Symantec, Veeam, Veritas und weiteren führenden Herstellern und bietet zudem eigene IT-Trainingsprogramme zu aktuellen Technologien und den wesentlichen Trends an. Herstellerübergreifende Beratungsleistungen reichen von vorbereitenden Analysen und Evaluierungen über die Konzipierung zukunftsweisender IT-Lösungen bis zum Projektmanagement und zur Umsetzung der Konzepte im Unternehmen. Training-on-the-Job und Weiterqualifizierung der zuständigen Spezialisten bei den Kunden verbinden die Kernbereiche der Fast Lane Dienstleistungen Training und Consulting.

#### Fast Lane Institute for Knowledge Transfer GmbH

Oranienburger Strasse 66  
10117 Berlin  
Tel. +49 30 81451330

Rotenbühlplatz 21  
70178 Stuttgart  
Tel. +49 711 26345990

Gasstrasse 4a  
22761 Hamburg  
Tel. +49 40 25334610

Am Söldnermoos 17  
85399 Hallbergmoos  
Tel. +49 811 99819690

Hansaallee 249  
40549 Düsseldorf  
Tel. +49 211 5382980

**IT Learning Solution GmbH**  
(ITLS ist ein Partner von Fast Lane)  
Johann-Krane-Weg 46  
48149 Münster  
Tel. +49 251 95203000  
info@itlearningolution.de  
www.itlearningolution.de

Ludwig-Erhard-Strasse 3  
65760 Eschborn  
Tel. +49 6196 8820410  
info@flane.de / www.flane.de